

Direkt von der Fabrik an Sie

Das ist das Geheimnis der niedrigeren Kosten, welche wir dem kaufenden Publikum von Nebraska bieten. Wir haben den Makler und Kleinhändler ausgeschaltet und verkaufen **Direkt an Sie** auf einer Wholesale-Basis. Wir werden Ihnen früher oder später beweisen, daß wir eine bessere Methode haben, Kaufmanns-Waren zu handhaben, als je zuvor ausgedacht war.

Seit Jahren haben wir das Versandgeschäft studiert; wir saßen an den Quellen der größten derartigen Geschäfte des Landes, haben alle Methoden geprüft, **das Beste behalten** und dem Besten das Neueste hinzugefügt. Was ist das Resultat? Daß unser Geschäft mit Riesenschritten gewachsen ist und täglich wächst, sodaß wir unser Betriebskapital von \$250,000 auf \$1,000,000 erhöhten und zehn Prozent Dividende bezahlen konnten, trotzdem unsere Aktien nur auf 7 Prozent ausgestellt sind.

Wir zeigen Ihnen den Weg zur billigeren Lebensführung

Sehen Sie das obenstehende Auto? Früher oder später wird es vor jedem Landhause in Nebraska vorfahren und Ihnen die Waren zeigen, bevor Sie sie kaufen. Heute schon sind diese Autos in vielen Distrikten des Staates in Betrieb, wo wir den Farmern Gelegenheit geben, die Produkte zu sehen, anstatt die Bilder, und trotzdem zu Mail Order Hauspreisen zu kaufen. Diese Musterwagen haben die Stelle des berühmten Musterkoffers der Reisenden eingenommen, der nur wenige Muster einzelner Sachen fassen konnte. Unsere Musterautos dagegen enthalten viele Muster von allen Waren, die in jedem wohlgeordneten Haushalt und auf der Farm gebraucht werden. So etwas ist es jetzt nicht da gewesen und das erklärt unseren erstaunlichen Erfolg.

Zweig-Läden folgen den Muster-Autos

In solchen Countys des Staates, wo wir unser Geschäft wohlbegründet haben, wird es unterstützt durch unsere Zweigläden, die wir in den bedeutendsten Städten des Staates eröffnet haben und noch eröffnen werden. Wir zeigen Ihnen in diesem Räume das Bild unseres Zweiglades in South Auburn, Nebraska, das dem Auge eine besonders geschäftige Szene bietet. Solche Zweigläden haben wir kürzlich in Dodge, Nebr., eröffnet und weitere werden demnächst dem Publikum in Alliance und Sutherland geöffnet werden. Durch diese Zweigläden sind wir in den Stand gesetzt, unser vorzügliches Ablieferungs-System noch bedeutend zu verbessern.

In South Auburn, Nemaha County, wo wir unseren ersten Zweigladen eröffneten und mit erstaunlichem Erfolg betreiben, herrscht eine zunehmende Nachfrage nach unseren Aktien, trotzdem wir dieselben nicht marktschreierisch anbieten. Die vielen wohlhabenden Bürger deutscher Herkunft von Nemaha County sind unter unseren Aktionären stark vertreten. Sie können diese Liste mit deutschen Namen in unserer Office in Einsicht nehmen. Jeder unserer Aktionäre ist ein Förderer unseres Unternehmens. Warum? Weil er sich von der Redlichkeit und Tüchtigkeit unserer Verwaltung und von den geradezu unbegrenzten Möglichkeiten unseres Unternehmens überzeugt hat.

Hören Sie, was einige dieser Deutschen zu sagen haben

Waren vorzüglich

Johnson, Nebr., 24. Mai 1918.

Ryan Company, Omaha, Nebraska.

Werte Herren!

Wir möchten Ihnen mitteilen, daß wir großes Vergnügen und hohe Befriedigung durch unsere geschäftlichen Beziehungen mit Ihnen



Der Musterwagen, der die Stelle des Musterkoffers der Reisenden einnimmt.

haben. Die uns von Ihnen gelieferten Waren sind wirklich in jeder Beziehung vorzüglich und haben uns sehr befreudigt.

Und Ihre Dividenden-Checks haben uns besonders erfreut und müssen als ein Zeichen Ihrer großen Prosperität gelten.

Wir wünschen Ihnen Erfolg und ein noch größeres Geschäft und verbürgen Ihnen jede weitere Unterstützung.

Achtungsvoll,

Herr und Frau John S. Kuhlmann.

Freut sich, daß er Mitglied der Gesellschaft ist

Johnson, Nebr., 22. April 1918.

Ryan Company, Omaha, Nebraska.

Werte Herren!

Da ich seit einiger Zeit ein Mitglied Ihres Instituts bin, so dachte ich, es würde für mich nicht mehr als recht sein, Ihnen einige Zeilen zu schreiben und Ihnen zu sagen, daß ich mich freue, ein Mitglied zu sein.

Von der Gelanlage in Ihrem Unternehmen will ich weiter nichts sagen, als daß ich glaube, daß es eines der best bezahltesten Unternehmen ist, an denen ich beteiligt bin. Ich glaube nämlich, daß der Nutzen, den ich durch die Gelegenheit erhalte, Ihre Waren von besserer Qualität zu kaufen mit einer großen Preisreduktion, mich mehr als bezahlt haben, für die Anstrengungen, die ich für Ihre Institution gemacht habe.

Sie wissen, daß ich zusammen mit meiner Frau ein ziemlich bedeutender Aktieninhaber in Ihrem Unternehmen bin und ich wünschte zu sagen, daß ich sehr froh bin, daß dies der Fall ist.

Achtungsvoll,

Fred Feig.

Das Gutachten eines Bankiers über unsere Gesellschaft

The First National Bank, Dodge, Nebraska.

Dodge, Nebr., 19. Juni 1918.

An wen es angehen mag:

Der Inhaber dieses Briefes, Herr J. S. Richardson, vertritt die Ryan Company von Omaha, Nebraska, eine große Geschäftsfirma, die ein allgemeines Kaufmanns-Geschäft im ganzen Staat Nebraska tut, indem sie direkt an die Farmer verkauft, genau wie Sears, Roebuck & Co., nur mit dem Unterschiede, daß man anstatt nach einem Katalog bestellt, sie Automobile haben, die eine vollständige Auswahl von Mustern führen, und daß dadurch die Farmer, die jeden Monat mindestens einmal besucht werden, genau sehen, was sie bestellen.

Ich habe Geschäfte getan mit der Ryan Company und habe sie als Männer von Wert in jeder Beziehung gefunden. Die Banken von Omaha empfehlen die Company als eine perfekt zuverlässige Gesellschaft, die ein großes Geschäft tut, und daß Herr Ryan und seine beiden Söhne erstklassige Geschäftsleute, ehrenhaft und aufrichtig in allen ihren geschäftlichen Unternehmungen sind.

Ich habe vollständiges Vertrauen in das künftige Wachstum ihres Geschäftes und fühle sicher, daß Niemand enttäuscht wird in irgend welchen Geschäften, die er mit ihnen haben mag.

Hochachtungsvoll,

H. S. Miller, Kassierer.



Das Hauptquartier der Ryan Company, 11. und Harney Straßen, Omaha.



Der Zweigladen der Ryan Company in Auburn, Nebraska

Die Kapitalisierung der Gesellschaft

Die Ryan Company ist unter den Gesetzen von Nebraska mit einem Million-Dollar-Kapital inkorporiert. Sie begann ihr Geschäft mit einem \$250,000 Kapital, erhöhte es aber bald auf \$500,000 und hat es jetzt infolge des geradezu erstaunlichen Wachstums der Company auf eine Million Dollar erhöht. Sie hat bis jetzt ihre Aktien nicht besonders anazoniert, da dafür ihre jeweiligen Aktionäre sorgten, die stets höhere Dividenden bekamen, als ihnen garantiert waren. Die Aktien garantieren 7 Prozent Zinsen, nehmen außerdem an allen Profiten der Gesellschaft teil. Infolge ihres hohen Wertes und der hohen Dividende werden die Aktien jetzt zu \$125 das Stück verkauft. Wer sich für das Unternehmen weiter interessiert, das heute schon das größte Versandhaus im Westen ist und in wenigen Jahren eines der größten des ganzen Landes sein wird, der schreibe um weitere Auskunft, die wir bereitwillig in allen Einzelheiten liefern werden. Eine bessere, sichere und gewinnbringendere Kapitalanlage wurde dem Volke von Nebraska bis jetzt nicht geboten.

RYAN COMPANY

11. und Harney Strasse

Omaha, Nebr.