

Z přátelských kruhů

ST. PAUL, Minn. — Ctěná redakce! Musíte mně odpustit, že s předplácením zůstal jsem pozadu. Byl jsem dlouhý čas připoután na lůžko, takže mně ani nebylo možno, bych na et. redakci pár řádků napsal. Nyní jsem zdrav a jsem zaměstnán v továrně, což jest mnohem výnosnější nežli pracovat u pánů farmerů, kteří by mne byli připravili o zdraví, kdybych byl pro ně déle pracoval. Na farmě bývá člověk více méně otrokem. Co se počásí týče, to máme zde dosti pěkné. Sníh není tu skoro žádný. Srdečný pozdrav všem čtenářům a čtenářkám. — Dále prosím vás, byste mně sdělili, víte-li něco o nějakém Jos. Peňásovi, o kterém před časem (asi před rokem) byla v Pokroku zpráva, že zemřel a zanechal po sobě nějaké peníze. Zde prý neměl nikoho. Ve staré vlasti žije jeho bratr, který je nyní tak nemocný, že ani dělat nemůže. Žádá mne, bych zvěděl, ví-li kdo o jeho bratru něco bližšího, aby mu to oznámil. Adresa jeho jest: Frank Peňás, č. 62, Novosady, pp. Německé, Moravia, Europe. (Žádáme čtenáře naše, kterým by něco o výše zmíněném známo bylo, by laskavě oznámili to p. Jos. Hegnerovi, 962 E. Lawson St., St. Paul, Minn.) S úctou

Josef Hegner.

WAGNER, S. D. — Ctěná redakce! Jsem nucen vás ještě jednou žádat o uveřejnění dopisu, neboť můj první dopis měl účinek jako pichnutí do vosího hnízda, takže od té doby mám se co ohánět, abych aspoň částečně se ohájil na útoky přátel Catalogue-housů. Předně jest mi vytýkáno, že vyčítám krajanům, že kupují na dluh u místních obchodníků, kdežto hotové posílají Catalogue housům, dále nesprávnost v placení atd. Tento výklad mého dopisu je mylným, poněvadž mně nic podobného ani nenapadlo, spíše bylo mým úmyslem porovnat nezávislého farmera s oněmi, jimž musí obchodník čelit. Možná, že jsem se v této věci nevyjádřil dosti jasně a proto nebylo mně porozuměno. A tudíž vidím se nucena opětně chopiti se péra, abych náhledy své obšírněji objasnil a poněvadž si mne p. Jos. J. Noll z Tábora bere v posledním čísle jak náleží na paškál, doufám, že mně promine, když i já jeho náhledy poněkud rozeberu a dokážu mu nesrovnalost některých jeho důvodů. Pan Noll píše, že není chvála, hodným od obchodníků, zapovídat vyrábětelům a velkoobchodníkům prodávati zboží catalogue housům a ku konci uvádí, že jest zásadou catalogue housů dodávat zboží přímo od vyrábitele k spotřebovateli. Porovnej tyto dva výroky, laskavě čtenáři, a uvažuj, jaké asi stanovisko zaujmají mezi oběma catalogue housy. Je-li takový catalogue house sám velkoobchodníkem, nebo vyrábětelem, nebo oběma, není mu třeba kupovati zboží od vyrábitele, neb velkoobchodníků. Není-li tím, ani oním, jak pak zase dodá zboží přímo od vyrábitele k spotřebovateli, když přece také musí míti výdělek, aby mohl býti živ. Či snad činí tak pouze z lásky křesťanské a milionové bu-dovy v Chieagu staví z větru? Rozluštění snad nám podá přítel pan Noll. Pan Noll dále píše, že místní obchodník vydržuje rozličné "pijavice", kterýmžto jménem označuje cestující jednatele, neboli agenty, které vidí viseti na "obchodní šňůře" mezi vyrábětelem a obchodníkem. Nuže, porovnejme je s pijavicemi, visícími

mezi catalogue housem a spotřebovatelem. V tomto ohledu bych žádal pana Nolla, aby mně vysvětlil, odkud bývají catalogue housy své katalogy, jichž rozesílá se ročně na miliony? Kdo mu na ně platí dovoz? Odkud bývají ty miliony cirkulářů, jež ročně rozesílá? Odkud mu padá poštovné na ně? Kdo pak asi platí za ty oznámky v tisícových časopisech, za některé z nichž platí se až tisíce dolarů? Necht' nám to pan Noll příště vysvětlí. Zde dlužno uvést, že obchodník není nikterak nucen podporovati ty "pijavice", agenty míním, neboť může zboží své poštou objednávat. Činí však tak pomocí agentů proto, že nerad kupuje zajíce v pytli, poněvadž i on sám je nucen zboží své dříve zákazníkům ukázat a pak teprve je prodá. S catalogue housem jest to ovšem jinak, neboť teprve prodává pouze podle obrázků. Jsem přesvědčen, že kdyby pan Noll byl volným zbožím od svých místních obchodníků kupovati dle obrázků, že by tak mohl činiti ještě laciněji než od catalogue housů, neboť by při vši láci ušetřil peníze za poštovné a poukázky a obchodník měl by větší výdělek. Nebylo nikdy mým úmyslem tvrditi, že catalogue housy prodávají zboží ve směr špatně, avšak buď upřímným Josifku a přízeň se, že jsi si kolikrát představoval zboží od catalogue housů koupené dle obrázků daleko lepší, než bylo ve skutečnosti, když jsi je obdržel. Starého kocoura nebudeš učít chytati myši! Byl jsem tam také! Od catalogue housů možno obdržeti také dobré zboží, ale za ceny jakosti zboží tomu přiměřené, právě tak jako u obchodníka domácího. Právě, že jsi dostal kamna na C. O. D., když jsi zaplatil pouze dollar ku předu. Zdáli pak jsi dal někdy domácímu obchodníku dollar ku předu, aby ti dovolil zboží prohlédnouti? Obdržel jsi je na 30 dní na zkoušku, když jsi dříve expresnímu agentu jejich plnou cenu doplatil? Zdáli pak jsi nezkoušel zboží od domácího obchodníka koupené, aniž bys byl za ně dal jednoho centu, dokud se neosvědčilo? Nuže, rozhodni sám, kdo měl v tebe více důvěry, zda catalogue housy, nebo domácí obchodník? V kterého ty sám máš větší důvěru? V domácího obchodníka, s kterým přicházíš takřka denně do styku, aneb v catalogue housy, které jsi jakživ neviděl? Nuže, odpověz upřímně na tyto otázky. Co se týče rozboru barvy, který v minulém mém dopisu jsem uvedl, byl pravdivý. Chtěl jsem jím hlavně dokázat, že Sears, Roebuck & Co. své odběratele okrádá, balamutí a obelhává, což jasně dokazuje porovnání zprávy profesorů ze zmíněné vládní pokusné stanice při ohlášce Sears, Roebuck & Co. v jejich katalogu. Jsi-li však odhodlán dáti více víry Sears, Roebuckovi a Co., než vládním úředníkům, nebudu tě nutiti ku změně tvého smýšlení. Radil bych ti však na každý pád, abys si tu knížku objednal a tak nejlépe přesvědčiti mohl bys se o obsahu a míře barvy, tvými domácími obchodníky prodávané. Co se týče střevečů, tu bych ti k vůli spravedlnosti připomenul, abys též dříve u domácího obchodníka je objednal a udal mu míru a jakost ku předu, tak aby on na místě jednoho, čtyři nebo pět párů střevečů nemusil mít na skladě k výběru. On přece nemůže vědět ku předu, které se ti budou líbit, neboť on by ti je mohl mnohem laciněji prodat, kdybys poskytl mu příležitost dříve je objednat, tak jako to činíš Sears Roebuckovi. Jako jeden příklad uvádíš pomě-

ry, jaké panovaly před lety, kdy byl jeden obchodník od druhého až na 30 mil vzdálen. Jak pak by to asi dopadalo, kdyby vzdálení byli od sebe několik tisíc mil místo třiceti, tak na př. jeden v Chieagu, jeden v Minneapolis, jeden v Sioux City a tak dále. Za to upřímně dozněj, že je to domácí obchodník, jenž udržuje konkurenci, jež je, jak pravíš, zdravá. A ještě slovo o tom sjednocení. Když to dobře rozvážíš, zajisté uznáš sám, že by bylo mnohem snáz se sjednotit dvěma neb třem Catalogue housům, než několika tisíci obchodníkům. Zkušenost tě poučí, že úplné sjednocení je možné toliko velkým společenstvem po vytlačení malých konkurentů. Za příklad ti mohu uvést trusty: obilní, dřevařský a uhelný. Žádnému z těchto nebylo možno vydržat pěstitele a spotřebovatele pokud stávali obchodníci malí. Nyní však mohou tak činiti pohodlně. Přízeň se opětně upřímně, že bys si přál, aby v každém městě obilní elevatory a lumber-yardy vlastněny byly neodvislými obchodníky na místě sjednocených, velkých společností. Když si vše dobře předložíš a rozvážíš, jsem jist, že doznáš, že maloobchodník jest nejvěrnějším přítelem farmera a uznáš, že podporováním jeho mnohé zlo od sebe samého odvrátíš. Když do toho sjednocování malo-

obchodníků blíže nahlédneš, seznáš, že pokud provést se dá, děje se spíše na ochranu farmera proti jeho vykořisťovatelům, než proti dobru jeho. Doufám, že toto postačí prozatím na objasnění mého stanoviska ohledně poměrů obchodníka k farmeru, neb spotřebovateli. A ještě musím věnovat pár řádků našemu "Pražskému kvítku", neb ono si dovoluje v předposledním čísle Pokroku nehorázně štluce na naše město Wagner a tím nás, zdejší občany, přirozeně pod žebra bere. Předně bych žádal "Pražské kvítko", aby bralo ohled na to, že došla doba čištní uliček, ulice a uličníků teprve nedávno nastala. Dále, že jsme právě před zamrznutím minulou zimu dohotovili stoku a tudíž nebylo možno ulice do patřičného pořádku uvést a nyní, jakmile k tomu bude čas, nastane kladení cementových chodníků. Z té příčiny musím vám trochu toho nepořádku ještě nějaký časek odpustit. Co se týče oné epizody se špinou z hotelu, té se nic nedivím. Mám skoro podezření, že osoba, která špinu vychrstla, je proto určité cíl a že jen náhodě lze děkovati, že Pražské kvítko vyvázlo bez pohromy. Však pouze té okolnosti, že ve společnosti Pražského kvítka nalézalo se kvítko jiné, může Pražské kvítko děkovati, že se nedá s určitostí udat,

které kvítko vlastně mělo býti zalito. Není třeba podotýkat, že útok vyšel od květiny opáčeného pohlaví Pražského kvítka. S pozdravem vydavatelstvu a čtenářstvu Pokroku

John Štědrouský.

ASTHMA.

Trpíte-li touto nemocí, objednejte si "PARAMEL" Mountain Asthma Cure, o kterém dochází tolik chvály a doporučení. Pán S. P. Sutton, Derby, Kans., píše: "Co užívám Paramel, cítím se mnohem lepší a jest to první lék, který mi udělal dobře." — Pan Leo Charvát, Eastman, Wis., píše: "Konečně jsem nalezl lék proti záduše, která mě léta sužovala a nyní dobře dýchám." — Šest láhví za \$5.00, expresně vyplaceno, zašle U. S. Medicine and Importing Co., 2819 Larimer St., Denver, Colo. 37k3

Dr. C. Rosewater

ČESKÝ LÉKAŘ.

Úřadovna: 222 "Bee Building"

Úřední hodiny: Od 11—12 dop.; od 2—5, od 6:30—6 odp. — V neděli od 10 do 12 dopol.

Tel. v úřadovně 504. — Tel. v bytu 1217
Bydlí: Číslo 2417 Jones ul.
Zvláštní pozornost se věnuje ženským nemocem a ranhojičství.

Pocit únavy...

Na jaře

teplo sluneční otevírá zemi a umožňuje unikání všech v ní obsažených plynů, zá-pachů a různých nečistot.

Na jaře

soustava lidského těla jest ještě přeplněna přes zimu nahromaděnými nečistými látkami — z těžké potavy, nepřispůsobené novému ročnímu období.

Na jaře

každý, jehož krev potřebuje čištní a posily podroben jest každého dne pocitu únavy, právě jako po těžké fyzické práci.



Na jaře

újemy, trudy, uhry, skvrny, vředy, vyrážky a jiné hyzdící nešváry objevují se na kůži těla.

Na jaře

chuť k jídlu klesá, každý cítí se zmalátnělým a jako by neschopným k vykonávání obyčejných životních povinností.

Na jaře

musí se přemáhati všechny tyto nemoci a k tomu jest zapotřebí užívati spolehlivých a osvědčených

..SEVERŮV Krvečistitel.

Po dobu celého čtvrt století tento z nejlepších bylin a přísad pečlivě připravovaný prostředek léčil tisíce nemocných, jichž krev byla řidká, slabá neb nečistá. Jest všeobecně uznávaným za zcela spolehlivý lék a nesklame vás.

Zvyšuje nemocem odporující moc tělesné soustavy.

PRIVÁDÍ ZDRAVÍ.
OBNOVUJE SILU.
VZBUZUJE CHUŤ K JÍDLU.
TVOŘÍ SILNOU KREV.

ODSTRAŇUJE VYRÁZKY A SKVRNY.
ČISTÍ TEKUTINU ŽIVOTA.
KRÁŠLÍ PLEŤ.
POSILUJE VŠECHNY ČÁSTI TĚLA.

Cena láhve \$1.00.

Na prodej ve všech lékárnách.

Lékařská porada zdarma.

W. F. SEVERA Co. CEDAR RAPIDS IOWA